

深圳华强实业股份有限公司

2018 年半年度业绩预告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

一、本期业绩预计情况

1、业绩预告期间：2018 年 1 月 1 日-2018 年 6 月 30 日

2、预计的经营业绩：同向上升

(1) 扣除非经常损益后归属于上市公司股东的净利润：

项 目	本报告期	上年同期
扣除非经常损益后归属于上市公司股东的净利润	盈利：31,191.29 万元- 33,147.91 万元	盈利：19,529.45 万元
	比上年同期增长：59.71 %- 69.73 %	
扣除非经常损益后基本每股收益	盈利：0.432 元-0.460 元	盈利：0.271 元

(2) 归属于上市公司股东的净利润：

项 目	本报告期	上年同期
归属于上市公司股东的净利润	盈利：34,827.82 万元- 36,784.44 万元	盈利：19,566.19 万元
	比上年同期增长：78.00 %- 88.00 %	
基本每股收益	盈利：0.483 元-0.510 元	盈利：0.271 元

二、业绩预告预审计情况

业绩预告未经注册会计师预审计。

三、业绩变动原因说明

1、本报告期内，公司的电子元器件分销业务的规模、利润继续获得快速增长，该增长更多的来源于业务的持续内生增长，包括代理线的扩充、客户的推广和粘性、市场份额的提升等。在电子元器件此起彼伏的缺货潮中，公司承担了稳定、可持续的大型分销商角色，平滑供应链上下游冲击，并依据多年的行业经验和技 术、研究等能力，做出前瞻性的预判，引导客户根据不同元器件的供应、需

求变化对采购、库存等进行合理安排。同时，公司作为有实力的大型电子元器件分销商，依靠自身在电子元器件分销领域不断强化的竞争力，在采购、库存、物流、资金、技术等各方面对客户 provide 全方位的支持和服务，长久、有效地保障了客户供应链和生产的安全和稳定，大大增强了客户的粘性，巩固和强化了公司作为电子元器件分销行业龙头的市场地位。公司并不从事短期“炒货”之类伤害客户关系和渠道的业务。

2、公司持续深入整合国内电子元器件授权分销行业，于 2017 年 7 月收购了深圳淇诺科技有限公司 60% 股权，上年同期其业绩未纳入公司合并报表范围；于 2018 年 4 月收购了深圳市芯斐电子有限公司 50% 股权，公司将原持有深圳市芯斐电子有限公司的 10% 股权的账面价值调至公允价值，产生投资收益（非经常性损益），进而增加利润。

3、本报告期内，公司联营公司芜湖市华强旅游城投资开发有限公司为公司贡献净利润预计较上年同期增加 1,800 万元-2,200 万元。

2018 年公司持续加强了对各项业务尤其是电子元器件授权分销业务的资源整合和支持，经营业绩持续向好，并于 2018 年上半年组建了华强半导体集团，进一步提升电子元器件分销行业的整合能力，营业收入、净利润等与上年同期相比均有较大增长。

四、其他相关说明

本次业绩预告为公司初步测算，具体数据将在公司 2018 年半年度报告中详细披露。敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

深圳华强实业股份有限公司董事会
2018 年 7 月 13 日